**I. THÔNG TIN NGƯỜI THAM GIA:**

1. Họ và tên: .................................Ngày/ tháng/ năm sinh: ....................................................

2. Địa chỉ: ................................................................................................................................

Xã......................................Huyện...............................Tỉnh.............................

3. Điện thoại: .............................. Số zalo:...................................................................

4.Email (nếu có):......................................... Facebook:..........................................................

5. Loại hình kinh doanh quán ăn dự kiến sẽ mở (đánh dấu ô phù hợp) ☒



Xe đẩy đặt tại chỗ



Xe đẩy di chuyển

(vd bán tại nhà vài tiếng, sau đó đẩy đi chỗ khác bán vài tiếng, có đây xe đi bán dạo)

Quán ăn nhỏ

(địa điểm bán có mặt bằng cố định có không gian để chuẩn bị - chế biến - nấu nướng tại chỗ, có bày bàn ghế để khách có thể ăn tại chỗ, có thể bán 1 buổi hoặc nguyên ngày)

Quầy hàng nhỏ

(địa điểm bán cố định nhưng không có không gian chế biến nấu nướng (phải chuẩn bị và chế biến tại nhà/ địa điểm khác), có không gian cho khách ngồi ăn nhưng không nhiều khách (dưới 5 khách), có thể bán 1 buổi hoặc nguyên ngày)

Khác (ghi rõ và cụ thể VD: bán online, bán tại nhà,..) ………………………………

………………………………………………………………………………………

6. Kinh nghiệm nấu ăn

Khả năng nấu nướng: Thành thạo Cơ bản Không biết

Cụ thể: Tự nấu chính Phụ nấu Tham gia nấu tiệc

7. Kinh nghiệm kinh doanh

Đã từng kinh doanh (đã từng bán và hiện đã nghỉ)

Hiện đang kinh doanh (còn đang bán)

Chưa từng kinh doanh Dự kiến sẽ kinh doanh vào tháng......... năm..................

Khác (Ghi rõ tình (VD: Đang bán hàng online, đang bán bỏ mối,.....)

|  |
| --- |
| Ghi rõ món ăn, thời gian, địa điểm kinh doanh và đính kèm hình ảnh chụp cùng quán ăn/xe đẩy bán hàng hiện tại (nếu chọn Có) : …………………………………………………………1.Thời gian: từ ngày......... tháng ...... năm ............. đến ngày......... tháng ...... năm .............2.Các món đã bán (ghi 3 món chính):……………………………….………………………3.Địa điểm kinh doanh (ghi rõ số nhà, đường, phường/xã, quận/huyện, TP) ………………........................................................................................... |

**Lưu ý:** Bằng việc ký xác nhận vào văn bản này, người tham gia xác nhận rằng người tham gia từ đủ 18 tuổi trở lên và đồng ý cho CÔNG TY TNHH NESTLÉ VIỆT NAM được phép sử dụng thông tin cá nhân theo danh sách này và hình ảnh nhận sản phẩm của khách hàng cho mục đích quản lý chương trình và báo cáo kết quả thực hiện chương trình theo các quy định của pháp luật có liên quan. Vui lòng xem thông báo về quyền riêng tư đính kèm theo danh sách này để biết thêm chi tiết.

Trong trường hợp khách hàng cần thay đổi hoặc xóa bỏ các thông tin cá nhân thì có thể liên hệ với Nestlé qua số điện thoại hotline: 1800 6699 (miễn phí cuộc gọi) hoặc gửi email về địa chỉ: consumer.services@vn.nestle.com.

**II. THÔNG TIN Ý TƯỞNG/ DỰ ÁN KINH DOANH:**

**TÓM TẮT VỀ DỰ ÁN**: (Mô tả càng chi tiết càng tốt theo các câu hỏi gợi ý dưới đây)

* + - 1. **Ý tưởng:**

|  |
| --- |
| 1. Tôi bán món (liệt kê tối đa 5 món định bán)..Món 1...................................Món 2.................................... Món 3.....................................Món 4.....................................Món 5........................................ 2. Bán cho ai: Công nhân Học sinh Người đi làm  Khách vãng lai Người dân xung quanh Khác3. Thời gian mở bán: Ăn sáng Ăn trưa Ăn chiều Cả ngày |

* + - 1. **Kế hoạch kinh doanh:**

|  |
| --- |
| **Mô tả chi tiết về món ăn**: (Cách nấu, cách trang trí, giá bán, món ăn kèm, dịch vụ đi kèm...) (5 món ở mục ý tưởng 1.1)1. Món 1.tên..........................................................................................................................2. Món 2 tên.........................................................................................................................3. Món 3 tên..........................................................................................................................4. Món 4 tên..........................................................................................................................5. Món 5 tên.......................................................................................................................... |
| Mô tả chi tiết về **khách hàng mà quán đang nhắm đến** (Giới tính tuổi tác, sống/làm việc ở đâu so với vị trí quán ăn, bao lâu mua hàng một lần, số lượng mỗi lần mua, mức giá nhóm khách này có thể trả, số lượng khách có xu hướng tăng/giảm....)1. Học sinh cấp mấy: ..................................................................................................2.Bán ăn tại chỗ Khách tự mua mang đi Giao hàng ship3. Độ tuổi khách mua hàng:.(có thể ghi nhiều độ tuổi). ....................................................................................... |
| Mô tả chi tiết về **đối thủ cạnh tranh là các hàng quán xung quanh** (Gợi ý: có những hàng quán nào bán những món nào, giá cả, lượng khách, dịch vụ của họ hiện nay....)1. Xung quanh có bán mà món mình định bán không? .................................................2. Giá bán trung bình của 1 phần/suất ăn của món đó là bao nhiêu? ............................3. Lượng khách trung bình của quán xung quanh khoảng bao nhiêu người? (VD: từ 7 người đến 15 người,..) .......................................................................................................... |
| **Điểm đặc biệt mà chỉ có quán của chị có mà các quán còn lại không có:**(VD: đa dạng món, bán cả ngày, giá rẻ hơn, gần trường hơn, có bãi để xe rộng, có chỗ ngồi chờ cho người giao hàng.......)1. Không gian quán (VD: có bãi xe rộng, thoáng mát có quạt đầy đủ,..).......................2. Giá bán: .....................................................................................................................3. Điểm nổi bật của món ăn đó (VD: thịt nướng siêu mềm,...).........................................4. Các khuyến mãi/ưu đãi/tặng thêm (VD:miễn phí trà đá) ............................................. |

* + - 1. **Quy trình quản lý quán ăn.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Giai đoạn** | **Mô tả trình tự và cách thức làm, thời gian triển khai, nhân sự,....**(VD: Cần 1 nhân sự để nấu 4kg nếp thành xôi, chuẩn bị nguyên liệu làm cơm chiên và các đồ ăn kèm từ 3 giờ -5 giờ sáng tại bếp ở nhà...) |
| **1. Giai đoạn chuẩn bị** | - Số người làm trong việc chuẩn bị cho 1 ngày......................................- Đị chợ lúc mấy giờ? (VD: từ 2h sáng đến 3h sáng,..)..........................- Ai là người đi chợ chính? .....................................................................- Sơ chế lúc nào? (VD: từ 3h sáng đến 4h sáng,.....................................- Có tủ lạnh không? Có tủ đông không? Có bếp nướng không? ............. |
| **2.Giai đoạn bán** | - Mấy người bán?Người nhà hay thuê người?- Một ngày bán bao nhiêu phần/suất? |
| **3.Giai đoạn dọn dẹp** | - Có bao nhiêu người dọn dẹp? Là Người nhà hay thuê người có trả lương ?- Việc dọn dẹp sau khi bán xong mất khoảng mấy tiếng? |

* + - 1. **Kế hoạch huy động, sử dụng và phân bổ nguồn lực:**

|  |
| --- |
| **Dự án/cuộc thi/giải thưởng về kinh doanh buôn bán mà chị đã từng tham gia:**Có tham gia hay đoạt giải trong lĩnh vực ẩm thực không? Có Không Nếu có thì nêu tên giải thưởng đã đạt được và tên cuộc thi, năm tổ chức cuộc thi? (VD: giải nhì cuộc thi nấu ăn cùng Maggi năm 2023 qua Zalo,..)...................................................................................................................................................................................................................................................................................... |
| Việc buôn bán có sự giúp đỡ từ gia đình hay không?Vốn kinh doanh có sự giúp đỡ từ gia đình hay ko? Hoặc có sự hỗ trợ vốn/ con người từ nguồn khác hay không? (ví dụ: bạn bè cùng hùn vốn hợp tác làm ăn, cùng bán, cùng chia lợi nhuận) |

* + - 1. **Vốn khởi sự = Vốn đầu tư + Vốn lưu động**

|  |
| --- |
| Mình đang có những gì để chuẩn bị cho việc khời nghiệp, kinh doanh hoặc phát triển?1. Tiền vốn có sẵn để chuẩn bị được bao nhiêu? .................................................................2. Mặt bằng có sẵn hay phải thuê?Nếu thuê thì khoảng bao nhiêu tiền? .............................3. Vật dụng có những gì? Liệt kê tên vật dụng và số lượng? ...............................................4. Có dự định thuê thêmm người làm phụ không? Dự kiến bao nhiêu người? Lương trả tổng bao nhiêu 1 tháng? .............................................................................................5. Nếu cần thêm tiền để duy trì kinh doanh thì gia đình có hỗ trợ không? Gia đình hỗ trợ được khoảng bao nhiêu? ............................................................................................6. Theo tính toán cá nhân thì 1 tháng sẽ cần bao nhiêu tiền để duy trì việc kinh doanh? (VD: tiền vốn nguyên liệu, tiền lương nhân viên, tiền thuê mặt bằng, tiền điện nước, vệ sinh các loại,..=>cần tổng 10 triệu/tháng => giá bán 30k/phần ăn => bán 15 phần/ngày mới đủ vốn duy trì kinh doanh => bán nhiều hơn 15 phần/ngày mới có lời......................................................................................................................................................................................................................................................................................... |
| **Vốn lưu động (định kì theo ngày/tuần/tháng)** để duy trì kinh doanh dự kiến, giả định trong 3 tháng (VD: tiền mặt bằng, điện nước, nhân công, nguyên vật liệu gia vị nấu nướng,.... với số tiền dự kiến).......................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................... .............................................................................................................................................................................................................................................................................................. |
| **Vốn khởi sự của mô hình quán ăn của chị là:** = **Vốn đầu tư + Vốn lưu động =**...............................................................................................Trong đó:Đã có:...........................................VND, từ các nguồn........................................................Cần huy động thêm..........................................................VND, từ các nguồn................................................................................................................................................................. .............................................................................................................................................................................................................................................................................................. .............................................................................................................................................................................................................................................................................................. |

6**. Hiểu về bản thân và đề án của mình:**

Với mục tiêu mở quán ăn/xe đẩy bán đồ ăn của mình trong đề án, các chị hãy mô tả giúp chương trình hình dung về những khả năng mà các chị có để thực hiện được mục tiêu mở quán ăn nhé.

|  |  |
| --- | --- |
| **ĐIỂM MẠNH:**Những đặc điểm về tính cách, khả năng, kỹ năng, điểm nổi trội nào của chị giúp việc buôn bán thuận lợi.............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................. | **ĐIỂM YẾU:**Những hạn chế về khả năng, thói quen chưa tốt, tính cách chưa tốt cần cải thiện để quản lý được quán ăn............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................ |
| **CƠ HỘI:**Nêu những lý do khiến chị muốn khởi nghiệp và phát triển kinh doanh1. ...............................................................2. ...............................................................3. ...............................................................4. ...............................................................5. ............................................................... | **THÁCH THỨC**: Nêu những lý do nào có thể khiến chị nghĩ bán hoặc không dám khời nghiệp?1. ...............................................................2. ...............................................................3. ...............................................................4. ...............................................................5. ............................................................... |
|  | **Xác nhận của người tham gia** ***(Kí tên và ghi rõ họ tên)*** |

**Thông báo về Quyền riêng tư của Công ty TNHH Nestlé Việt Nam**

Chúng tôi đảm bảo sẽ tôn trọng và bảo vệ Dữ liệu Cá nhân của bạn. Do đó, bạn vui lòng tham khảo phương pháp và mục đích chúng tôi xử lý Dữ liệu Cá nhân của bạn, cũng như những lợi ích mà bạn có thể đạt được từ việc đó, được trình bày dưới đây, cùng với các quyền của bạn và cách liên hệ với chúng tôi.

Để biết thêm thông tin chi tiết, bạn có thể truy cập bản đầy đủ của Thông báo về Quyền riêng tư theo đường dẫn <https://www.nestle.com.vn/vi/info/thong-bao-ve-quyen-rieng-tu>.

**Cập nhật Thông báo về Quyền riêng tư này**

Khi hoạt động kinh doanh và công nghệ phát triển, chúng tôi có thể sẽ cần phải thay đổi Thông báo về Quyền riêng tư này. Chúng tôi khuyến khích bạn thường xuyên xem lại Thông báo về Quyền riêng tư này để đảm bảo luôn cập nhật cách Nestlé sử dụng Dữ liệu Cá nhân của bạn.

**Nếu bạn dưới 16 tuổi?**

Chúng tôi không cố ý thu thập dữ liệu cá nhân từ trẻ em dưới độ tuổi 16. Nếu chúng tôi phát hiện ra rằng chúng tôi đã vô tình thu thập dữ liệu cá nhân từ trẻ em dưới 16 tuổi, chúng tôi sẽ nhanh chóng xóa dữ liệu cá nhân của đó khỏi hồ sơ của chúng tôi. Tuy nhiên, Nestlé có thể thu thập dữ liệu cá nhân về trẻ em dưới 16 tuổi trực tiếp từ cha mẹ hoặc người giám hộ hợp pháp với sự đồng ý rõ ràng của người đó theo các quy định pháp luật có liên quan.

Chúng tôi không thu thập dữ liệu cá nhân trực tiếp từ người dưới 18 tuổi cho các mục đích truyền thông tiếp thị.

**Chúng tôi thu thập những loại dữ liệu gì?**

* Dữ liệu Cá nhân mà bạn cung cấp cho chúng tôi, ví dụ: khi bạn tạo tài khoản, mua hàng, đăng nhập trên trang web của chúng tôi, liên hệ với chúng tôi qua điện thoại hoặc email, cung cấp phản hồi, điền biểu mẫu, chia sẻ nội dung trên trang của Nestlé hoặc công khai chia sẻ thông tin về Nestlé trên mạng xã hội.
* Dữ liệu mà chúng tôi tạo lập (ví dụ: khi bạn mua hàng, và dữ liệu được thu thập tự động khi bạn truy cập một trong các trang web hoặc ứng dụng của chúng tôi, ví dụ như địa chỉ IP, mã ID của thiết bị, trình duyệt bạn sử dụng hoặc cách bạn tương tác với các trang web của Nestlé trước hoặc sau khi có tài khoản Nestlé).
* Dữ liệu được thu thập từ các nguồn hợp pháp khác như từ các đối tác quảng cáo của Nestlé, các nguồn công khai, từ việc tương tác của bạn với quảng cáo của chúng tôi hoặc Dữ liệu Cá nhân trên hồ sơ mạng xã hội của bạn mà bạn cung cấp cho chúng tôi.

**Tại sao chúng tôi xử lý Dữ liệu Cá nhân của bạn?**

Chúng tôi xử lý Dữ liệu Cá nhân của bạn để giao tiếp với bạn, hoàn thành các đơn đặt hàng của bạn, trả lời các câu hỏi của bạn và trao đổi với bạn về Nestlé và các sản phẩm của Nestlé. Chúng tôi cũng xử lý Dữ liệu Cá nhân của bạn để tuân thủ pháp luật, bán hoặc chuyển giao bất kỳ bộ phận liên quan nào của doanh nghiệp, để quản lý hệ thống và tài chính, điều tra và thực hiện các quyền hợp pháp. Chúng tôi kết hợp Dữ liệu Cá nhân của bạn từ tất cả các nguồn để có thể hiểu bạn hơn nhằm cải thiện và cá nhân hóa trải nghiệm của bạn khi tương tác với chúng tôi.

**Ai có thể truy cập Dữ liệu Cá nhân của bạn và tại sao?**

Chúng tôi hạn chế việc tiết lộ Dữ liệu Cá nhân của bạn cho người khác khi chưa có sự đồng ý của bạn, tuy nhiên, chúng tôi cần tiết lộ Dữ liệu Cá nhân của bạn trong một số trường hợp nhất định và chủ yếu cho những đối tượng sau:

* Các công ty trong Tập đoàn Nestlé, trong trường hợp vì lợi ích hợp pháp của chúng tôi hoặc có sự chấp thuận từ bạn;
* Các bên thứ ba mà chúng tôi sử dụng để cung cấp các dịch vụ của Nestlé (ví dụ: các chương trình khuyến mại) được cung cấp đến bạn và tuân thủ các biện pháp bảo mật thích hợp;
* Các cơ quan công lập và cơ quan nhà nước có liên quan, nếu pháp luật yêu cầu hoặc vì lợi ích kinh doanh hợp pháp.

**Chuyển Dữ liệu Cá nhân của bạn**

Chúng tôi có thể xử lý Dữ liệu Cá nhân của bạn bên ngoài Việt Nam cho các mục đích được nêu tại thông báo này. Khi đó, chúng tôi sẽ tiến hành các bước hợp lý để đảm bảo tuân thủ quy định pháp luật hiện hành.

**Bạn có quyền gì đối với Dữ liệu Cá nhân của mình?**

Bất cứ khi nào chúng tôi yêu cầu bạn cung cấp bất kỳ Dữ liệu Cá nhân nào, bạn sẽ được thông báo lý do tại sao chúng tôi cần và cách Dữ liệu đó được sử dụng.

Nếu bạn chia sẻ Dữ liệu Cá nhân với chúng tôi, bạn có quyền các quyền sau:

* Quyền yêu cầu truy cập đến hoặc sao chép Dữ Liệu Cá Nhân của Bạn đã được xử lý bởi Nestlé hoặc nhân danh Nestlé;
* Quyền yêu cầu thông tin liên quan đến nguồn gốc Dữ Liệu Cá Nhân của Bạn, nếu các Dữ Liệu Cá Nhân đó không được thu thập trực tiếp từ Bạn;
* Quyền yêu cầu cải chính bất kỳ thông tin không chính xác trong Dữ Liệu Cá Nhân của Bạn;
* Quyền yêu cầu thông tin về sự tồn tại và giải thích về liên quan logic đến tầm quan trọng và mọi hậu quả dự kiến của bất kỳ việc Xử Lý tự động Dữ Liệu Cá Nhân có ảnh hưởng pháp lý hoặc ảnh hưởng đáng kể đến Bạn;
* Quyền yêu cầu rút lại sự đồng ý, xóa Dữ Liệu Cá Nhân của Bạn hoặc yêu cầu Xử Lý Dữ Liệu của Bạn sẽ bị hạn chế trong một số mục đích nhất định;
* Quyền khiếu nại về việc Xử Lý Dữ Liệu Cá Nhân của Bạn tới cơ quan có thẩm quyền.
* Các quyền khác theo quy định pháp luật hiện hành.

Bạn có thể khiếu nại

* Nếu bạn lo ngại chúng tôi có thể lạm dụng Dữ liệu Cá nhân của bạn, bạn có thể liên hệ với chúng tôi để khiếu nại. Chúng tôi hy vọng có thể giải đáp cho bạn các thắc mắc về cách xử lý Dữ liệu Cá nhân. Tuy nhiên, nếu mối lo ngại của bạn chưa được giải quyết, bạn cũng có quyền khiếu nại đến các cơ quan có thẩm quyền về bảo vệ dữ liệu.

**Bảo mật và lưu trữ dữ liệu**

Chúng tôi sử dụng nhiều biện pháp khác nhau để bảo mật và giữ an toàn cho Dữ liệu Cá nhân của bạn, bao gồm hạn chế quyền truy cập vào Dữ liệu Cá nhân của bạn trên cơ sở cần phải biết và tuân thủ các tiêu chuẩn bảo mật thích hợp.

Chúng tôi tiến hành các bước hợp lý để đảm bảo rằng Dữ liệu Cá nhân của bạn chỉ được xử lý trong khoảng thời gian tối thiểu cần thiết cho: (i) các mục đích được nêu tại Thông báo về Quyền riêng tư này; (ii) bất kỳ mục đích nào khác được thông báo cho bạn vào hoặc trước thời điểm thu thập Dữ liệu Cá nhân có liên quan hoặc bắt đầu quy trình xử lý liên quan; hoặc (iii) khi pháp luật hiện hành yêu cầu hoặc cho phép; và sau đó, trong khoảng thời hạn bất kỳ phù hợp. Nói chung, khi Dữ liệu Cá nhân của bạn không còn cần thiết, chúng tôi sẽ hủy hoặc xóa một cách an toàn.

**Liên hệ với chúng tôi**

Nếu bạn có bất kỳ câu hỏi hoặc bình luận nào liên quan đến Thông báo về Quyền riêng tư này hoặc các quy trình thu thập và xử lý Dữ liệu Cá nhân của Nestlé, vui lòng liên hệ với chúng tôi qua (i) địa chỉ email consumer.services@vn.nestle.com, (ii) số điện thoại 18006699 hoặc (iii) gửi thư thường đến địa dưới đây.

*Phòng Dịch Vụ Người Tiêu Dùng*

*Văn phòng đại diện Công ty Nestlé Việt Nam tại Thành phố Hồ Chí Minh*

*Cao ốc HMTC, Số 138-142, đường Hai Bà Trưng, phường Đa Kao, Quận 1, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam*